

...de la renta o ingreso nacional. Autor, Alejandro Conde López. Fecha de grabación, 12 de enero de 1983. El análisis económico de la distribución... ..tiene dos aspectos principales. El estadístico cuantitativo... ..que abarca el estudio de la distribución funcional y personal... ..expuesto en nuestra charla anterior... ..y el análisis teórico o teoría general... ..de la distribución cualitativo, dinámico y macroeconómico... ..que busca aclarar las motivaciones socioeconómicas... ..de aquella distribución. Antes de abordarlas, hay que advertir... ..que la teoría de la distribución suele integrarse... ..en el trabajo.

teoría del valor y de los precios. El beneficio, el interés y los ingresos salariales pueden analizarse como resultado del proceso de formación de los precios. Sin embargo, los salarios, el beneficio y los intereses más que precios son ingresos personales y como tales deben ser estudiados. Ambos criterios se complementan sin oponerse y son la base que va a servirnos para sintetizar las principales doctrinas a este respecto. El tema principal de la economía política pretende buscar la ley general que normaliza la distribución del ingreso entre las distintas clases sociales. En el siglo XVIII nace, podríamos decir, la teoría general de la distribución. Kuesney, en su tabló Economique y Turgot, en su Efemérides del ciudadano y reflexiones acerca de la formación, y distribución de la riqueza, emplean el concepto de distribución

partiendo del producto neto del suelo como único factor productivo que suministra anticipos a las demás clases sociales que son estériles. Sólo la naturaleza es productiva distinguiendo esta clase productiva los agricultores, de la propietaria los dueños y de la estéril los industriales y comerciantes. Los clásicos hacen del tema una de sus preocupaciones fundamentales. Boileau en 1811 en su introducción al estudio de la política económica escribe acerca de cómo la riqueza nace, crece, se distribuye y consume. Adam Smith en sus cuestiones acerca de la causa de la riqueza de las naciones propone la teoría de la producción como consecuencia de la de los precios. Estos se dividen en tres. En salarios, renta y beneficios siendo estas las tres fuentes originarias de todo el mundo.

de ingreso y del valor de cambio. No distingue entre beneficio e interés del capital por no haberse desglosado todavía la figura del capitalista de aquella del empresario. David Ricardo busca determinar las leyes de la distribución. Lo fundamental para la economía no será desde entonces la producción sino su distribución entre los propietarios, capitalistas y trabajadores. El salario depende y está fijado según los clásicos en el límite del coste de subsistencia del trabajador. Si se aumentara crecería la población hasta volver al límite de subsistencia. La renta del suelo será la diferencia entre las parcelas más productivas y aquellas otras de productividad cero. El beneficio será residual. Como la población tenderá a pesar de todo a crecer haciéndose necesario explotar zonas agrícolas de inferior calidad y a su vez el salario real calculado

en trigo tiende a mantenerse constante, el de subsistencia, entonces la consecuencia será una continua baja en los beneficios, una mayor participación de los propietarios agrícola y un ingreso per cápita constante para los trabajadores, simplemente el de subsistencia. La teoría marxista de la distribución está basada en la concepción del valor trabajo tras partir del análisis de la plusvalía y de la explotación. Partiendo de Hegel y observando las condiciones de trabajo en la Gran Bretaña de entonces, arguye que el trabajo forzado de los esclavos es hoy un trabajo liberador. Toda mercancía tiene dos valores, el de uso fuera del

campo de la investigación económica que se manifiesta por su aptitud para satisfacer una necesidad y el valor de cambio, objetivo, que procede de la distribución.

el trabajo. Será como la proporción en que se intercambian los valores de uso de diferente especie. El producto es para Marx el objeto de la economía política. Para valorarlo, haciéndolo homogéneo, el único elemento común que contienen todos los productos es el trabajo socialmente necesario. Es decir, aquel que conseguiría el bonus pater familiae con un grado medio de habilidad e intensidad en condiciones normales. El fundamento del valor será, por lo tanto, el trabajo incorporado socialmente necesario para producir una mercancía. De aquí pasa Marx a la teoría de la plusvalía, piedra angular, según Lenin, de su teoría. La fuerza de trabajo es, en la economía capitalista, una mercancía más, hecho que caracteriza a aquella y no la circunstancial. La circulación del dinero

o la propiedad. El valor de cambio se calcula como en las demás mercancías. A largo plazo tenderá al valor de los medios de subsistencia materialmente indispensables, pero el valor de uso proviene, sin tener que coincidir con el anterior a causa de las condiciones sociales existentes, proviene, digo, de la utilización de dicha fuerza para la producción, de la diferencia entre el valor de la fuerza del trabajo y de los productos obtenidos por su uso, nace la plusvalía. Apropiándose, los capitalistas explotan a los trabajadores incluso sin su propia voluntad, sino por ser el resultado de las leyes del valor y de la lógica profunda del sistema capitalista. Al ser mayor el valor de uso de la fuerza del trabajo que el valor de cambio, el empresario obtiene aquella diferencia entre el valor de uso y el beneficio que origina los dos grupos sociales, los trabajadores y los capitalistas.

y los capitalistas, grupo homogéneo de los que poseen plusvalías. Conclusión de todo el sistema marxista es la dinámica de la distribución de donde se deducen, según Marx, los principios que van a determinar el futuro. La acumulación continua del capitalista para no morir aplastado por sus competidores, la concentración y, como consecuencia, la proletarianización de la sociedad capitalista. Consecuencia de todo ello será la ley fundamental del sistema marxista, la creciente depauperación de la clase obrera. Las plusvalías se fraccionarán porque el capitalista se encuentra obligado a compartirla con otros capitalistas que cumplen otras funciones en el conjunto de la producción social, distribuyéndolas como beneficios, intereses, rentas, etcétera, conformando así los mecanismos de la distribución, condicionada por las dos leyes ya descritas. La ley de la

acumulación del capital y la ley de la concentración de las empresas. Otras teorías de marcado interés sobre la distribución son los principios marginalistas basados en la idea de la imputación. ¿Cuál será la parte del producto total imputable a cada factor productivo? La remuneración de un factor de la producción vendrá determinada por la productividad de la última unidad, unidad marginal de éste. Es decir, será la remuneración de la unidad menos productiva. La igualdad fundamental expresará un equilibrio entre la oferta y la demanda de un factor. La productividad marginal de aquel habrá de coincidir entonces con la remuneración del factor igualando también la desutilidad o coste marginal del citado factor. La doctrina neoclásica de la distribución considera aquella como un simple factor de la producción. La productividad marginal de aquel habrá de coincidir con el problema de determinación de precios de los factores.

productivos demostrando que cada uno recibe a través de la imputación lo que le corresponde, estableciéndose su participación por el valor del producto de la última unidad de factor empleada. Las escuelas modernas tienen en cuenta la imperfección del mercado y de la intervención estatal. Hoy se sigue buscando una teoría macroeconómica de la distribución dinámica diferente a las anteriores que en su mayoría centra su atención en el comportamiento estático y macroeconómico del individuo. El modelo keynesiano de Nicholas Caldor y el sociológico de Jean Marshall se completa con la teoría del poder de contrapeso de John Kenneth Galbraith, donde un monopolio crea otro monopolio para compensar y decidir el problema tratado de la distribución. Hoy es necesario un monopolio para la distribución. Hoy se sigue buscando un eclecticismo, buscando el camino de una dinámica de la distribución que apoye la distribución.

el crecimiento. Los principios modernos de la distribución se basan en la posibilidad de determinar en la teoría una distribución del ingreso que asegure la senda óptima del crecimiento económico, consiguiendo la distribución neutral única que permitiría el crecimiento paralelo y equilibrado del producto y del gasto ex ante, fundamento hoy de la actual política económica del bienestar.